

innova

innovate



# Instalaciones



# Salón de Trabajo





## Alianzas Académicas



# Sistema de Desarrollo Profesional Progresivo



## ¿Por qué estudiar en nuestra Escuela de Negocios?

### ✓ **Beneficios**

- ❑ Malla académica de alta valoración en el mercados.
- ❑ Posibilidad de seleccionar los cursos a la posibilidad de tiempo, dinero e interés.
- ❑ Posibilidad de obtener certificación progresiva.
- ❑ Profesores con exitosa experiencia laboral y académica.
- ❑ Oportunidad de estudiar a distancia.
- ❑ Precios preferenciales por planes de 5, 8 y 13 cursos.

### ✓ **Descentralización**

- ❑ La escuela de negocios consciente de la importancia del tiempo y con el fin de aportar con una educación de alta calidad, descentraliza algunos de sus cursos.
  - ❑ San Isidro.
  - ❑ Miraflores.
  - ❑ Lima Norte (próximamente)

# MASTER en Liderazgo

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## LIDERAZGO

- Presentaciones de Alto Impacto.
- Eficacia personal.
- Liderazgo Gerencial.
- Manejo estratégico de crisis.
- Gestión de las relaciones interpersonales.
- Ética y valores en la legislación laboral

## INICIO – INVERSION

- Sábado 19 de Mayo  
Matricula: S/. 0.00  
Programa: S/. 2,280 + IGV  
Curso: S/. 400.00 + IGV  
Incluye:
- Material de Trabajo.
  - 01 Libro.
  - 01 Audiolibro.
  - Coffee Break por cada sesión.
  - Certificación Progresiva.



# MASTER en Administración y Organización

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## ADMINISTRACIÓN Y ORGANIZACIÓN

- Gerencia.
- Implementación de nuevos negocios.
- Innovación estratégica de negocios.
- Desarrollo organizacional.
- Organización y administración.

## INICIO – INVERSION

Sábado 19 de Mayo

Matricula: S/. 0.00

Programa: S/. 1,900 + IGV

Curso: S/. 400.00 + IGV

Incluye:

- Material de Trabajo.
- 01 Libro.
- 01 Audiolibro.
- Coffee Break por cada sesión.
- Certificación Progresiva.

# MASTER en Marketing

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## MARKETING

- Plan Estratégico de Marketing.
- Distribución Estratégica.
- Lanzamiento de Nuevo Productos.
- Analítica Web y SEO.
- Insight del Consumidor.
- Marketing y Empresa.
- Gerencia de Retail Management.
- Gestión de Ventas.

## INICIO – INVERSION

- Sábado 19 de Mayo  
Matricula: S/. 0.00  
Programa: S/. 3,040 + IGV  
Curso: S/. 400.00 + IGV  
Incluye:
- Material de Trabajo.
  - 01 Libro.
  - 01 Audiolibro.
  - Coffee Break por cada sesión.
  - Certificación Progresiva.

## MASTER en Factor Humano

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

### FACTOR HUMANO

- Administración del Factor Humano por Competencias.
- Legislación Laboral.
- Estrategias y procesos de Capacitación Corporativa.
- Diseño y Gestión de Programa de Aprendizaje.
- Diseño y Gestión Estratégica de la Cultura Organizacional.
- Comportamiento Organizacional.

### INICIO – INVERSION

- Sábado 19 de Mayo  
Matricula: S/. 0.00  
Programa: S/. 2,280 + IGV  
Curso: S/. 400.00 + IGV  
Incluye:
- Material de Trabajo.
  - 01 Libro.
  - 01 Audiolibro.
  - Coffee Break por cada sesión.
  - Certificación Progresiva.

# MASTER en Banca, Riesgos y Microfinanzas

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

<b>BANCA, RIESGOS Y MICROFINANZAS</b>	<b>INICIO – INVERSION</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Fundamentos de Banca.</li><li>• Contabilidad para Instituciones Financieras.</li><li>• Riesgo Crediticio y Operativo.</li><li>• Teoría y Gestión de Seguros.</li><li>• Fundamentos de Microfinanzas.</li><li>• Gestión y evaluación de créditos.</li><li>• Gestión de Cobranzas y Recuperación.</li></ul>	<p>Sábado 19 de Mayo Matricula: S/. 0.00 Programa: S/. 2,660 + IGV Curso: S/. 400.00 + IGV Incluye:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Material de Trabajo.</li><li>• 01 Libro.</li><li>• 01 Audiolibro.</li><li>• Coffee Break por cada sesión.</li><li>• Certificación Progresiva.</li></ul>

# MASTER en Gestión y Control de Empresas

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## GESTIÓN Y CONTROL DE EMPRESAS

- Gestión de Tesorería y Capital de Trabajo.
- Planeamiento Financiero.
- Teoría Financiera y Costo de Capital.
- Legislación Tributaria y Comercial.

## INICIO – INVERSION

Sábado 19 de Mayo

Matricula: S/. 0.00

Programa: S/. 1,520 + IGV

Curso: S/. 400.00 + IGV

Incluye:

- Material de Trabajo.
- 01 Libro.
- 01 Audiolibro.
- Coffee Break por cada sesión.
- Certificación Progresiva.

## MASTER en Dirección en Ventas

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

### DIRECCIÓN EN VENTAS

- Pronostico de ventas.
- Comunicación y marketing personal.
- Política de clientes.
- Key Account Management y trade marketing.
- Sistema de cuotas, remuneración e incentivos de ventas.
- Desarrollo de habilidades de la fuerza de ventas.
- Taller de liderazgo y manejo de equipo de ventas.

### INICIO – INVERSION

Sábado 19 de Mayo

Matricula: S/. 0.00

Programa: S/. 2,660 + IGV

Curso: S/. 400.00 + IGV

Incluye:

- Material de Trabajo.
- 01 Libro.
- 01 Audiolibro.
- Coffee Break por cada sesión.
- Certificación Progresiva.

# MASTER en Marketing de Servicios

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

<b>MARKETING DE SERVICIOS</b>	<b>INICIO – INVERSION</b>
<ul style="list-style-type: none"><li>• Pilares del Mkt de Servicios.</li><li>• Gestión de procesos e infraestructura.</li><li>• Gestión de la relación con los clientes.</li><li>• Gestión de la calidad de un servicio.</li><li>• Diseño y desarrollo de servicios.</li><li>• Costos y estrategia de precios en servicios.</li><li>• Distribución y ventas de servicios.</li><li>• Diseño de un programa de mkt de servicios.</li></ul>	<p>Sábado 19 de Mayo Matricula: S/. 0.00 Programa: S/. 3,040 + IGV Curso: S/. 400.00 + IGV Incluye:</p> <ul style="list-style-type: none"><li>• Material de Trabajo.</li><li>• 01 Libro.</li><li>• 01 Audiolibro.</li><li>• Coffee Break por cada sesión.</li><li>• Certificación Progresiva.</li></ul>

# MASTER en Operaciones y Logística

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## OPERACIONES Y LOGISTICA

- Evaluación del desempeño logístico.
- Gerencia de compras y abastecimiento.
- Gerencia de Logística.
- Gerencia de Operaciones.
- Gestión de la Calidad con Six Sigma.
- Gestión Estratégica del Control Logístico.
- Gestión Estratégica de Transportes y Almacenes.
- Logística Aduanera.
- Supply Chain Management con Responsabilidad Social y Ambiental

## INICIO – INVERSION

- Sábado 19 de Mayo  
Matricula: S/. 0.00  
Programa: S/. 3,420 + IGV  
Curso: S/. 400.00 + IGV  
Incluye:
- Material de Trabajo.
  - 01 Libro.
  - 01 Audiolibro.
  - Coffee Break por cada sesión.
  - Certificación Progresiva.



# MASTER en Gestión de Exportación para Empresarios

- Horario ejecutivo: Una vez por semana de 9:00 a 12:00 p.m.
- Duración: 2 meses

## GESTIÓN DE EXPORTACIÓN PARA EMPRESARIOS

- PYME exportadora.
- Mercados internacionales.
- Contratos de exportación.
- Despacho de mercadería.
- Costos y cobranza de exportación.
- Taller y Simulación.

## INICIO – INVERSION

Sábado 19 de Mayo

Matricula: S/. 0.00

Programa: S/. 2,280 + IGV

Curso: S/. 400.00 + IGV

Incluye:

- Material de Trabajo.
- 01 Libro.
- 01 Audiolibro.
- Coffee Break por cada sesión.
- Certificación Progresiva.

---

# Capacitación In-Company

- **Nuestra misión**

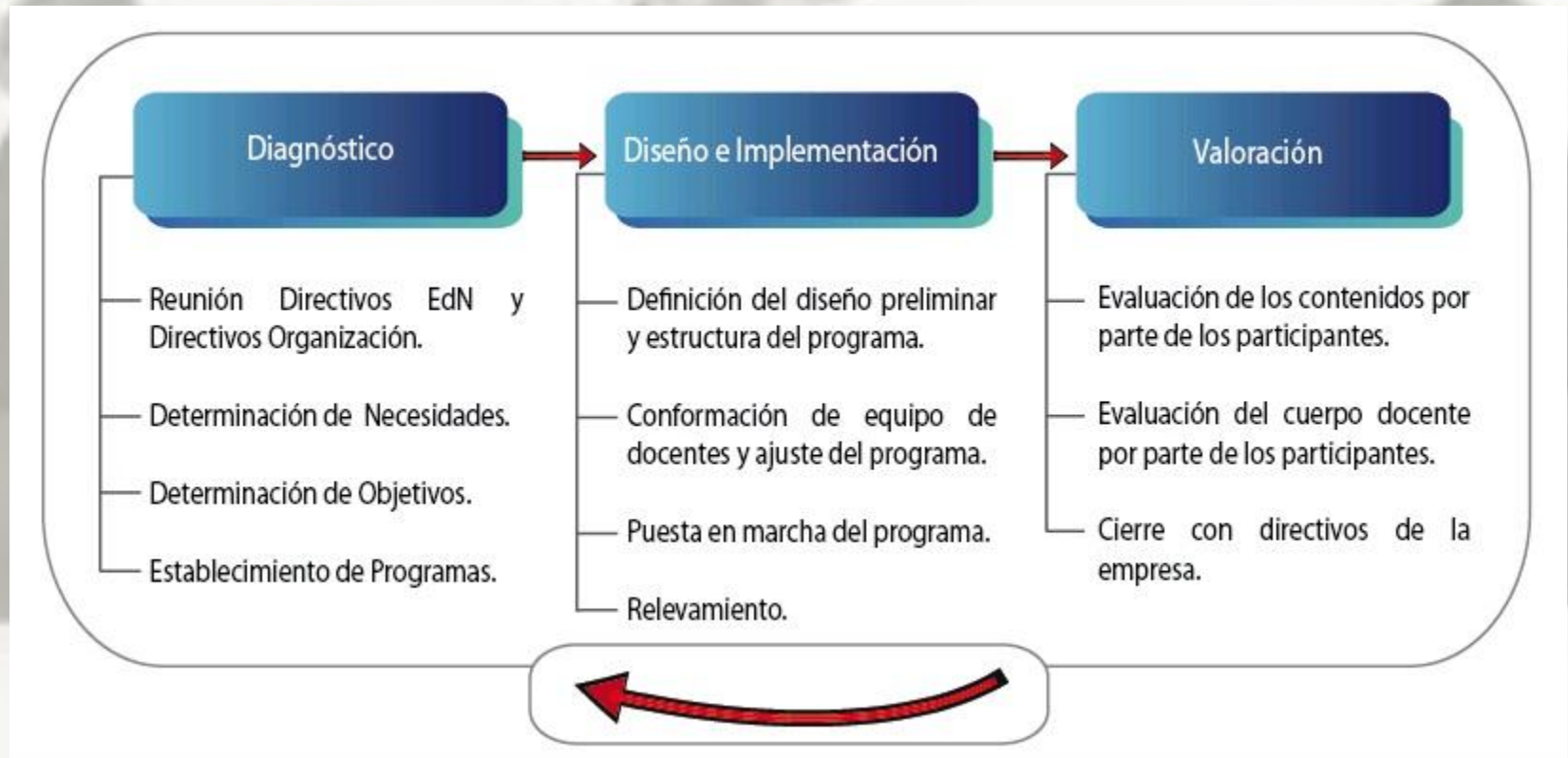
El Programa “Formación Ejecutiva para Empresas” tiene la misión de colaborar en el logro de los objetivos estratégicos de cada una de las organizaciones que confían en nosotros, a través del diseño, ejecución y evaluación de programas de capacitación orientados a la formación específica de los ejecutivos que integran dicha organización. Asimismo acompañar potenciales procesos de transformación y cambio.

- **Destinatarios**

Nuestros programas están dirigidos a directivos, profesionales, ejecutivos y empresarios de diversas áreas funcionales, del sector privado o público que deseen ampliar y/o actualizar su formación ejecutiva y profesional.

- **Metodología**

La Escuela de Negocios en conjunto con las organizaciones que adhieren a nuestros proyectos de capacitación trabajan en el armado y diseño de los programas, en función del siguiente esquema:



## Áreas de Capacitación



**Marketing**

*Marketing estratégico  
Marketing táctico  
Marketing Integrado  
Plan de Marketing  
Marketing Global  
Marketing de Servicios  
Lanzamiento de Productos  
Atención al cliente interno  
Branding*

**Habilidades Gerenciales**

*Gestión y liderazgo  
Coaching  
Comunicación  
Taller de negociación  
Resolución de conflictos  
Desarrollo de equipos de trabajo  
Administración del tiempo  
Marketing Personal*

**Ingeniería y Tecnología**

*Project Management  
Supply Chain  
Logística  
Gestión de Calidad  
Gestión Orientada a Procesos  
Gestión de Nuevas Tecnologías*

**Finanzas y Contabilidad**

*Finanzas Corporativas  
Mercado de Capitales  
Proyectos de inversión  
M&A  
Microfinanzas  
Corporate Governance  
IFRS  
Marco impositivo de las empresas  
Marco legal de las empresas*

**Políticas Públicas**

*Comunicación Política e  
Institucional  
Tendencias del mercado laboral  
Federalismo y coparticipación  
Educación y cuestión social  
Seguridad y defensa en el ámbito  
regional  
Legislación municipal y  
desarrollo local  
Nuevas tendencias en el manejo  
de la gestión pública  
Contrataciones públicas  
Problemáticas de la participación  
ciudadana*

**Administración General**

*Desarrollo Gerencial  
Estrategia y Organización  
Innovación  
Gestión del Cambio  
Modelo de negocios  
Control de Gestión  
Balance Scorecard  
Simulador de negocios  
Plan de Negocios  
Ética en los negocios*

**Comercio Internacional  
y Economía**

*Análisis de coyuntura  
Construcción de escenarios  
Comercio internacional y  
mercados globales  
Economía para la toma de  
decisiones  
Negocios Internacionales  
Herramientas de Comercio  
exterior  
Plan de exportación  
Megatendencias Mundiales*

**Programas Sectoriales**

*Gestión Empresarial (PGE - Pymes)  
Gestión de Empresas Familiares  
Estándares de Gestión para la  
Cadena Agroindustrial  
Desarrollo Profesional (Sector  
Financiero)  
Industria Automotriz  
Industria Farmacéutica  
Dirección de Proyectos de  
Construcción  
Sector Energía*

innova



## Informes e inscripciones

Tel.: (+51) 7122786

Cel.: (+51) 991374410

[info@innovayemprende.org](mailto:info@innovayemprende.org)

innova